

LICENCE PROFESSIONNELLE

COMMERCE ET *distribution*



*Formation sélective soumise à capacité d'accueil

DESRIPTIF

de la formation



L'objectif de la licence professionnelle Commerce et distribution est de former aux métiers de l'encadrement en magasin de petite, moyenne et grande surface : organisation, gestion, théâtralisation, vente d'un univers de produits, management d'une équipe de vente. À l'issue de la licence professionnelle Commerce et distribution, la diplômée ou le diplômé dispose de compétences en gestion des personnes et des flux financiers, matériels et informationnels ainsi qu'en négociation et vente.

Cette formation se déroule sur 1 an. Accessible en formation initiale ou continue, elle repose sur l'alternance entre semaines de cours à l'université en présentiel et se-

maines en entreprise. Si le contrat unique d'alternance est la voie privilégiée, la convention de formation professionnelle continue peut être envisagée.

Prérequis nécessaires

D'un niveau II (bac+3), la formation est accessible en formation initiale ou continue. Elle s'adresse :

- aux étudiantes et étudiants titulaires d'un diplôme de niveau bac+2 ou de 120 ECTS : DUT tertiaire (GEA, techniques de commercialisation, etc.), AES, BTS Tertiaire (management commercial et opérationnel, gestion de la PME, support à l'action managériale, négociation et digitalisation de relation client, etc.), étudiantes et étudiants en licence Economie et gestion ;
- aux salariées et salariés et demandeuses et demandeurs d'emploi titulaires d'un bac+2.



SECTEURS

d'activités ou emplois visés

Secteurs d'activités

- Distribution (grandes, moyennes, et petites surfaces, magasin de détail)
- Vente (management d'équipes)
- Logistique (centrale d'achat, plateforme logistique)

Type d'emplois accessibles

- Manageuse ou manager de rayon
- Responsable de point de vente
- Cheffe ou chef de secteur
- Responsable d'univers marchands
- Manageuse ou manager d'équipe de vente
- Responsable entrepôt logistique ou univers logistique distribution

COMPÉTENCES

développées

Les diplômées et diplômés disposeront de compétences dans le domaine de la gestion, du commerce et dans le domaine managérial :

- définir des objets de vente ;
- gérer et animer un rayon ;
- gérer et animer des équipes ;
- analyser les ventes et suivre les performances d'un rayon ou d'une unité commerciale ;
- optimiser les performances d'un rayon ou d'une unité commerciale ;
- maîtriser l'approvisionnement et négocier les achats ;
- superviser la gestion des stocks (réception, contrôle, délai de rotation).

Poursuite d'études

La licence professionnelle a pour finalité une insertion professionnelle directe à l'issue de l'obtention du diplôme, cependant la poursuite d'études peut être envisagée dans des masters du même domaine.